

COMUNICATO STAMPA

**ELES POTENZIA L'OFFERTA R.E.T.E.
AVVIANDO IL PROCESSO DI DIGITALIZZAZIONE DEL SUO BUSINESS
MODEL BASATO SULLA SERVITIZATION: SELLS SOLUTIONS AND
DELIVERS RESULTS**

**RELATECH METTE A DISPOSIZIONE LA SUA SOLUZIONE VERTICALE
REFAB4.0 CREATA APPPOSITAMENTE PER IL SETTORE INDUSTRY4.0 ED IL
KNOW-HOW IN AR/VR, AI, MACHINE LEARNING & BIG DATA ANALISYS**

Todi (PG), 28 Ottobre 2020 - ELES S.p.A., PMI innovativa quotata su AIM Italia e fornitore mondiale di soluzioni di test per semiconduttori (circuiti integrati IC) con applicazioni *Automotive e Mission Critical* e **Relatech S.p.A.**, *Digital Enabler Solution Knowledge (D.E.S.K.) Company* e PMI innovativa quotata sul mercato AIM Italia e presente sul mercato con soluzioni innovative dedicate alla **digital innovation** delle imprese, comunicano di aver formalizzato un accordo volto a sostenere le esigenze di Eles relativamente alla digitalizzazione del proprio *business model*, con l'obiettivo strategico di automatizzare sempre di più il processo di **servitization** con il quale Eles vende soluzioni innovative, consegnando ai propri clienti risultati distintivi e garantiti.

Tutto ciò sarà possibile grazie al supporto delle soluzioni innovative offerte da Relatech, che vedono nelle tecnologie di frontiera Digital Enabler, quali **Intelligenza artificiale, Internet Of Things, Realtà Aumentata e Virtuale, Mobile e Cloud**, gli elementi abilitanti e imprescindibili per permettere alle imprese di realizzare con successo le applicazioni e i progetti di servitizzazione.

In questa direzione Eles ha saputo rispondere in maniera attiva al forte cambiamento che il mondo e il mercato stanno attraversando (Industry 4.0), vedendo in Relatech il *partner digitale* ideale per soddisfare la propria esigenza di ulteriore digitalizzazione dei propri asset aziendali al fine di rafforzare la sua *leadership* tecnologica.

Consapevoli delle enormi potenzialità delle moderne tecnologie di frontiera e spinti dai comuni investimenti nel mondo della tecnologia, si dà inizio, oggi, alla collaborazione tra **Eles S.p.A.** e **Relatech S.p.A.**, due realtà aziendali italiane, quotate sul mercato AIM Italia di Borsa Italiana.

ELES S.p.A., azienda italiana nata nel 1988 è leader grazie alla proposizione di un innovativo processo di test che si fonda su R.E.T.E. (Reliability Embedded Test Engineering), che permette

di processare in modo competitivo i dispositivi a semiconduttore e di supportare il costante miglioramento delle performance affidabilistiche degli stessi.

La collaborazione tra le due società consentirà ad ELES di potenziare la propria offerta **R.E.T.E. attraverso algoritmi di Machine Learning, unitamente all'impiego di tecniche e dispositivi di Realtà Aumentata e Virtuale** integrate nelle soluzioni offerte ai clienti, sarà possibile il monitoraggio in tempo reale dei parametri di funzionamento dei sistemi produttivi, velocizzando ulteriormente la *Roadmap* verso l'obiettivo "*Zero Defects*".

Sarà, altresì, possibile, l'automazione di diagnostica dei sistemi in *real time* al fine di monitorare in modo costante la perfetta funzionalità degli stessi e di ogni loro componente o prestazione, unico modo per garantire l'efficacia della catena di test che opererà sempre in "*stato gold*". La collaborazione favorirà il potenziamento dell'offerta **RETE B o LEARN FROM FAILURES**, la soluzione Eles per ottenere *design* robusti e processi stabili al fine di garantire zero difetti con la resa più alta e competitiva.

Antonio Zaffarami e **Francesca Zaffarami**, rispettivamente Presidente e Amministratore Delegato di Eles, dichiarano: "*La servitizzazione è la "best practice" che indica come innovare il modello di business, in modo che l'azienda possa portare in campo innovazione continua al minimo rischio e con risultati proposti garantiti. Per noi, Servitization ha significato ripensare il nostro business ed individuare nicchie di miglioramento o nuovi servizi ad alto valore aggiunto al fine di dare al cliente la massima soddisfazione possibile in termini di risultati. A tal proposito, la collaborazione con RELATECH è un passo molto importante che ci permetterà di automatizzare completamente i processi chiave del business model e la interazione con gli strumenti per portare in campo gli obiettivi di innovazione che sono il pilastro fondamentale della nostra Vision e Mission, in modo facile ed a bassissimo rischio. La nostra soluzione RETE sarà così sempre più potente ed efficace per rendere più competitivi i nostri Clienti. Questa collaborazione rappresenta un'occasione per rendere sinergiche due diverse leadership tecnologiche e produrre risultati sicuramente innovativi nel nostro core business. Ci auguriamo che, dopo questa prima fase, la collaborazione con Relatech potrà essere estesa anche al settore del testing*".

Relatech, in qualità di player digitale, si avvarrà della propria soluzione **ReFab4.0**, verticalizzazione della piattaforma digitale e cloud-based **RePlatform** dedicata al mondo dell'Industria 4.0, attraverso la quale svilupperà una soluzione digitale dedicata in grado di rispondere alle reali e specifiche esigenze di Eles. Il *concept* della soluzione che verrà realizzata nel corso del progetto, sfrutterà in modo ottimale i vantaggi e gli *enhancement* di tutte le

più moderne tecnologie disponibili, grazie all'approccio basato sull'**Open Innovation**, parte integrante del modello di business di Relatech.

Pasquale Lambardi e **Silvio Cosoleto**, rispettivamente Presidente e Sales and Operations Manager di Relatech, commentano: *"In un contesto così sfidante siamo orgogliosi di poter collaborare con un'eccellenza tecnologica tutta italiana ma di caratura mondiale come ELES divenendo il partner tecnologico di riferimento per i Digital Enabler. L'unione dell'ingegno italiano all'abilità di utilizzare le tecnologie di frontiera Digital Enabler al servizio del business rappresenta una leva strategica di crescita ed è qui che l'innovazione gioca un ruolo chiave per aiutare il Made in Italy a mantenere il proprio vantaggio competitivo puntando all'eccellenza. Siamo altresì certi di poter dare un contributo importante nel supportare ELES nel percorso di evoluzione del business e di rispondere ad un'esigenza che sposa il nostro business model che si fonda sul modello di Open Innovation e sullo sviluppo di soluzioni verticali customizzate che si basano sulla nostra piattaforma. Certi di iniziare una florida collaborazione, ci auguriamo di poterla ampliare anche ad altre sfide".*

Il presente comunicato stampa è online su www.relatech.com e su www.eles.com (sezione Investor Relations/Comunicati stampa) www.emarketstorage.com.

ELES S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.

Relatech (ticker RLT ISIN IT0005371874), Digital Enabler Solution Knowledge (D.E.S.K.) Company, quotata su AIM Italia dal giugno 2019, è presente sul mercato con soluzioni innovative dedicate alla digital transformation delle imprese. Relatech è una PMI innovativa focalizzata su clienti che ricercano le soluzioni più innovative, diventando partner strategico per la digitalizzazione e i servizi ICT. Relatech investe costantemente in Open Innovation con un'ampia attività di R&D svolta internamente e numerose partnership con le principali Università italiane ed enti di Ricerca. Grazie alla piattaforma digitale e cloud-based RePlatform, eroga servizi e sviluppa soluzioni digitali innovative nelle tecnologie di frontiera Digital Enabler, quali Cloud, Cybersecurity, Blockchain, Big Data, Machine Learning, Artificial Intelligence, Internet of Things.

Contatti

EMITTENTE

Relatech S.p.A. | investor@relatech.com | T: +39 02 2404909 | Via Ercole Marelli, 165 - 20099 Sesto San Giovanni (MI)

Eles S.p.A. | investor_relation@eles.com | T: +39 075 898000 | Frazione Pian di Porto, Z.I. Bodoglie, 148/1/Z - 06059 Todi (PG)

NOMAD e SPECIALIST

BPER Banca S.p.A. | relatech@bper.it; eles@bper.it | T: +39 02 7274 9229 | Via Gaetano Negri, 10 - 20123 Milano

INVESTOR & MEDIA RELATIONS

IR Top Consulting | ir@irtop.com | T: + 39 02 4547 3883/4 | Via Bigli, 19 - 20121 Milano

PRESS RELEASE

**ELES ENHANCES THE R.E.T.E. OFFER
STARTING THE DIGITIZATION PROCESS OF ITS BUSINESS MODEL
BASED ON SERVITIZATION: SELLS SOLUTIONS AND DELIVERS
RESULTS**

**RELATECH PROVIDES ITS VERTICAL SOLUTION REFAB4.0 CREATED
SPECIFICALLY FOR THE INDUSTRY4.0 SECTOR AND THE KNOW-
HOW IN AR/VR, AI, MACHINE LEARNING & BIG DATA ANALISYS**

Todi (PG), 28th October 2020 - **ELES S.p.A.**, innovative SME listed on AIM Italia and global provider of semiconductor test solutions (IC integrated circuits) with *Automotive and Mission Critical applications* and **Relatech S.p.A.**, *Digital Enabler Solution Knowledge (D.E.S.K.) Company* and innovative SMEs listed on the AIM Italia market and present on the market with innovative solutions dedicated to the **digital innovation** of companies, communicate that they have formalized an agreement aimed at supporting the needs of Eles in relation to the digitization of its *business model*, with the strategic objective of automating the **servitization** process with which Eles sells innovative solutions, delivering distinctive and guaranteed results to its customers.

All this will be possible thanks to the support of the innovative solutions offered by Relatech, which see in frontier technologies Digital Enabler, such as **Artificial Intelligence, Internet Of Things, Augmented and Virtual Reality, Mobile and Cloud**, the enabling and essential elements to allow companies to successfully implement servitization applications and projects.

In this direction, Eles has been able to actively respond to the strong change that the world and the market are going through (Industry 4.0), seeing Relatech as the ideal *digital partner* to satisfy its need for further digitization of its corporate assets in order to strengthen its technological *leadership*.

Aware of the enormous potential of modern frontier technologies and driven by common investments in the world of technology, the collaboration between **Eles S.p.A.** and **Relatech S.p.A.**, two Italian companies, listed on the AIM Italia market of the Italian Stock Exchange.

ELES S.p.A., an Italian company founded in 1988, is a leader thanks to the proposition of an innovative test process based on R.E.T.E. (Reliability Embedded Test Engineering), which allows semiconductor devices to be processed competitively and to support the constant improvement of their reliability performance.

The collaboration between the two companies will allow ELES to enhance its **R.E.T.E. offer through Machine Learning algorithms, together with the use of Augmented and Virtual Reality techniques and devices** integrated in the solutions offered to customers, it will be possible to monitor the operating parameters of the production systems in real time, further speeding up the *Roadmap* towards the goal "Zero Defects".

It will also be possible to automate the diagnostics of the systems in real time in order to constantly monitor the perfect functionality of the same and each of their components or services, the only way to guarantee the effectiveness of the test chain that will always operate. in "gold state". The collaboration will favor the enhancement of the **RETE B** or **LEARN FROM FAILURES** offer, the Eles solution for obtaining robust designs and stable processes in order to guarantee zero defects with the highest and most competitive yield.

Antonio Zaffarami and **Francesca Zaffarami**, respectively President and CEO of Eles, declare: *"Servitization is the "best practice" that indicates how to innovate the business model, so that the company can bring continuous innovation to the field at minimum risk and with guaranteed results. For us, Servitization has meant rethinking our business and identifying niches for improvement or new services with high added value in order to give the customer the maximum possible satisfaction in terms of results. In this regard, the collaboration with RELATECH is a very important step that will allow us to fully automate the key processes of the business model and the interaction with the tools to bring into play the innovation objectives that are the fundamental pillar of our Vision and Mission easily and at a very low risk. Our R.E.T.E. solution will thus be increasingly powerful and effective to make our Customers more competitive. This collaboration represents an opportunity to make two different technological leadership synergic and produce definitely innovative results in our core business. We hope that, after this first phase, the collaboration with Relatech can also be extended to the testing sector".*

Relatech, as a digital player, will make use of its ReFab4.0 solution, verticalization of the digital and cloud-based platform RePlatform dedicated to the world of Industry 4.0, through

which it will develop a dedicated digital solution capable of responding to real and specific needs of Eles. The concept of the solution that will be implemented during the project will make optimal use of the advantages and enhancements of all the most modern technologies available, thanks to the approach based on **Open Innovation**, an integral part of Relatech business model.

Pasquale Lambardi and **Silvio Cosoleto**, respectively President and Sales and Operations Manager of Relatech, comment: *"In such a challenging context, we are proud to be able to collaborate with an all-Italian but world-class technological excellence such as ELES, becoming the reference technological partner for Digital Enabler. The combination of Italian genius with the ability to use frontier technologies Digital Enabler at the service of the business represents a strategic lever for growth and it is here that innovation plays a key role in helping Made in Italy to maintain its competitive advantage by aiming for excellence. We are also confident that we can make an important contribution in supporting ELES in the evolution of the business and to respond to a need that marries our business model which is based on the Open Innovation model and on the development of customized vertical solutions based on our platform. Certain of starting a thriving collaboration, we hope to be able to expand it to other challenges as well".*

This press release is online at www.relatech.com and at www.eles.com (Investor Relations/Press Release section) and www.emarketstorage.com.

ELES S.p.A. (Eles), born in 1988, designs and manufactures test solutions for semiconductors (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal machines (so-called test systems) and the related assistance services for reliability tests, having developed a co-engineering process with its customers aimed at guaranteeing a so-called microelectronic product. "ZERO DEFECTS". Furthermore, the Company is active in the so-called of test applications by providing its customers with the applications necessary to proceed with the various test solutions that can be performed through the machines it produces, as well as a series of services related to the processing of the data acquired during the activities and test phases. Eles counts among its customers multinational companies producing semiconductors and producers of electronic modules for the automotive sector and the I&D sector. In addition to internal growth through penetration into new markets, Eles' strategy provides for further customer diversification and improvement of solutions already offered to customers, growth through external lines through acquisitions functional to faster commercial development in foreign countries.

Relatech (ticker RLT ISIN IT0005371874), Digital Enabler Solution Knowledge (D.E.S.K.) Company, listed on AIM Italia since June 2019, is present on the market with innovative solutions dedicated to the digital transformation of companies. Relatech is an innovative SME focused on customers looking for the most innovative solutions, becoming a strategic partner for digitization and ICT services. Relatech constantly invests in Open innovation with an extensive R&D activity carried out internally and numerous partnerships with the main Italian Universities and research centers. Thanks to its digital platform and cloud based RePlatform, it provides services and develops innovative digital solutions in frontier technologies of Digital Enabler, such as Cloud, Cybersecurity, Blockchain, Big Data, Machine Learning, Artificial Intelligence, Internet of Things.

Contacts

ISSUER

Relatech S.p.A. | investor@relatech.com | T: +39 02 2404909 | Viale Ercole Marelli, 165 - 20099 Sesto San Giovanni (MI)

Eles S.p.A. | investor_relation@eles.com | T: +39 075 898000 | Frazione Pian di Porto, Z.I. Bodoglie, 148/1/Z - 06059 Todi (PG)

NOMAD & SPECIALIST

BPER Banca S.p.A. | relatech@bper.it; eles@bper.it | T: +39 02 7274 9229 | Via Gaetano Negri, 10 - 20123 Milan

INVESTOR & MEDIA RELATIONS

IR Top Consulting | ir@irtop.com | T: + 39 02 4547 3883/4 | Via Bigli, 19 - 20121 Milan