

COMUNICATO STAMPA

IL CONSIGLIO D'AMMINISTRAZIONE PRENDE VISIONE DEI DATI CONSOLIDATI AL 30 GIUGNO 2024

RICAVI VENDITE PARI AD EURO C. 15,3 MILIONI (+5% YoY)

AEROSPACE & DEFENSE +18% RISPETTO AL 30.06.2023

Todi (PG), 31 luglio 2024 – ELES S.p.A., società quotata su Euronext Growth Milan, e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (*IC Integrated Circuits*) con applicazioni *Automotive e Mission Critical* rende noto che in data odierna il Consiglio di Amministrazione ha esaminato i dati pre-consuntivi relativi ai ricavi delle vendite consolidati, non sottoposti a revisione contabile, relativi al periodo chiuso al 30 giugno 2024.

I **Ricavi delle Vendite Consolidati** del Gruppo ELES, sono pari a **15,3 milioni di euro, in crescita del 5%** rispetto ai 14,6 milioni di euro del 30 giugno 2023.

Francesca Zaffarami, AD di ELES, dichiara: *“Siamo molto soddisfatti dei risultati conseguiti dal Gruppo nel primo semestre 2024 che confermano l’ampiezza e la resilienza dell’offerta. Il mercato dei semiconduttori sta vivendo una fase di significativo aggiustamento con una domanda in contrazione da inizio 2023. In tale contesto di mercato, il Gruppo è stato in grado di crescere in maniera significativa facendo leva sulla forte domanda di testing legata al mondo dell’Artificial Intelligence e dell’High Performance Computing che ha controbilanciato la contrazione nell’end market automotive. L’end-market Aerospace & Defense che gode di un contesto di mercato più favorevole è cresciuto del 18% rispetto allo scorso anno. Ci tengo comunque a sottolineare che il 2024 è finora un anno particolarmente positivo soprattutto in termini di sviluppo commerciale grazie all’apertura di nuovi mercati, all’acquisizione di nuovi clienti e agli ordini significativi che confermano il posizionamento del Gruppo come punto di riferimento nelle applicazioni mission critical nel mercato dei semiconduttori e dell’Aerospace & Defense. Al fine di supportare tale processo di crescita siamo inoltre attivi nel rafforzamento della struttura manageriale avendo selezionato le migliori risorse presenti sul mercato.”*

- **Divisione Aerospace & Defense**

I ricavi della Divisione A&D (Aerospace & Defense) ammontano a circa 5,2 milioni di euro, rispetto ai 4,4 milioni di euro del periodo precedente, in crescita del 18%, e rappresentano il 34% dei ricavi totali. Il contributo dell’acquisizione di CBL Electronics S.r.l. (entrata nel perimetro di consolidamento a partire dal 1° ottobre 2022) è stato di circa 4,6 milioni di euro.

- **Divisione Semiconductors**

I ricavi della Divisione Semiconduttori sono pari a circa 10,1 milioni di euro, in linea rispetto al periodo precedente, in controtendenza rispetto al settore di riferimento (-4% mercato globale ICs Automated Test Equipment, *Source: YOLE, www.yolegroup.com, giugno 2024*). La crescita dell’end market Industrial, +170% rispetto al periodo precedente, sostenuta dalla solida domanda per dispositivi legati principalmente ad AI, HPC e Data server ha

controbilanciato la lentezza della domanda nell'end-market Automotive che nel periodo di riferimento ha registrato una contrazione del 26%.

La quota dei ricavi della linea di prodotto Test Applications, che rappresenta il fattore distintivo di Gruppo e che consente attraverso la metodologia RETE di consegnare al cliente risultati a supporto di una maggiore competitività, **è cresciuta del 6%** rispetto a giugno 2023 sostenendo i volumi della divisione Semiconduttori, mitigando la contrazione registrata sulla linea Test system (-11%), a conferma dell'anti-ciclicità dell'offerta. I ricavi di tale linea si attestano a circa 6,8 milioni di euro e sono pari all'44% dei Ricavi delle Vendite. La crescita è stata trainata dall'incremento della domanda nei settori AI ed High Performance Computing.

Permane forte l'incidenza dell'**export**, **pari al 45%** dei Ricavi delle Vendite Consolidati.

Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | eles@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.

PRESS RELEASE

THE BOARD OF DIRECTORS CONSIDERS THE CONSOLIDATED FIGURES AS OF JUNE 30, 2024

SALES REVENUES EQUAL TO EURO C. 15.3 MILLION (+5% YoY)

AEROSPACE & DEFENSE +18% VS. 06/30/2023

Todi (PG), July 31, 2024 - ELES S.p.A., a company listed on Euronext Growth Milan, and a worldwide supplier of semiconductor device test solutions (IC Integrated Circuits) with Automotive and Mission Critical applications announces that today the Board of Directors reviewed the unaudited pre-audited Consolidated Sales Revenues figures for the period ended June 30, 2024.

Consolidated Sales Revenues of the Eles Group, amounted to **15.3 million euros, up 5 %** from 14.6 million euros as at June 30, 2023.

Francesca Zaffarami, CEO of ELES, says, *"We are very pleased with the results achieved by the Group in the first half of 2024, which confirm the breadth and resilience of the offering. The semiconductor market is experiencing a phase of significant adjustment with shrinking demand since the beginning of 2023. In this market environment, the Group has been able to grow significantly by leveraging strong testing demand related to the world of Artificial Intelligence and High Performance Computing that has offset the contraction in the automotive end-market. The Aerospace & Defense end-market that enjoys a more favorable market environment grew 18 percent over last year. However, I would like to emphasize that 2024 is so far a particularly positive year especially in terms of business development thanks to the opening of new markets, the acquisition of new customers, and significant orders that confirm the Group's positioning as a benchmark in mission critical applications in the semiconductor and Aerospace & Defense markets. In order to support this growth process we are also active in strengthening the management structure having selected the best resources in the market."*

- **Aerospace & Defence Division**

Revenues from the Aerospace & Defense (A&D) Division amounted to about 5.2 million euros, up 18 percent from 4.4 million euros in the previous period, and accounted for 34 percent of total revenues. The contribution from the acquisition of CBL Electronics S.r.l. (which entered the scope of consolidation as of October 1, 2022) was about 4.6 million euros.

- **Semiconductor Division**

Revenues from the Semiconductor Division were about 10.1 million euros, in line with the previous period, bucking the trend of the related industry (-4% global ICs Automated Test Equipment market, Source: YOLE, www.yole-group.com, June 2024). Growth in the Industrial end-market, +170% over the previous period, supported by solid demand for devices mainly related to AI, HPC, and Data servers offset a slow demand in the Automotive end-market, which contracted by 26% in the reporting period.



Your Partner in Semiconductor Reliability

The share of revenues from the Test Applications Product Line, which is the Group's distinguishing factor and which enables through the RETE methodology to deliver results to the customer to support greater competitiveness, **grew by 6%** compared to June 2023 supporting the volumes of the Semiconductor Division, mitigating the contraction recorded on the Test system line (-11%), confirming the anti-cyclical nature of the offer. Revenues from that line amounted to approximately 6.8 million euros and accounted for 44% of Sales Revenues. Growth was driven by increased demand in the AI and High Performance Computing sectors.

The incidence of **exports** remains strong, accounting for **45%** of Consolidated Sales Revenues.

Further information:

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: Illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | eles@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), established in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal equipment (so-called test systems) and related reliability test support services, having developed a co-engineering process with its customers aimed at ensuring a so-called "ZERO DEFECTS" microelectronic product. In addition, the Company is active in the so-called test application sector by providing its customers with the applications necessary to proceed with the various test solutions that can be carried out through the equipment it manufactures, as well as a series of services related to the processing of data acquired during the test activities and phases. Eles counts among its customers multinational semiconductor companies and manufacturers of electronic modules for the automotive and I&D Sector. In addition to internal growth through penetration into new markets, further diversification of the customer base and improvement of the solutions already offered to customers, Eles' strategy includes growth through acquisitions aimed at faster business development in foreign countries.



ELES Semiconductor Equipment S.p.A.

Frazione Pian di Porto, Z.I. Bodoglie 148/1/Z | 06059 Todi (PG) Italy.

P. Iva IT 01844830545 - Cod.univoco: M5UXCR1

T. +39 075 898000 | info@eles.com | www.eles.com